

قسم الهندسة الصناعية و التصنيع
الزمن: 3 ساعة
أستاذ المقرر: د. فتحي اسماعيلي
رقم القيد:

فصل الربيع: 2015/2014

الامتحان النهائي لمقرر: استراتيجية العمل والسوق [هـ ص ت 531]

تاريخ الامتحان: 2015/07/30

الاسم الثلاثي:

الامتحان يحتوي صفحتين

السؤال رقم 1: ضع العلامة / أمام الإجابة الصحيحة (10)

درجات

1. من خصائص التسويق انه :
- نشاط هادف.
 - نشاط معقد.
 - نشاط إداري.
 - كل ما ذكر أعلاه.

6. صافي الربح و الخسارة هو :

- مجموع تكاليف التطوير و الإنتاج و إيراد المبيعات.
- طرح تكاليف التطوير و الإنتاج من إيراد المبيعات.
- ضرب تكاليف التطوير و الإنتاج و إيراد المبيعات.

7. الغرض من تخطيط المنتوج هو:

- ضمان ان تقدم المنظمة أنواع المنتجات التي ستشبع الطلب المدرك للزبون.
- تحقيق ميزة تنافسية.
- كل ما ذكر أعلاه.

8. يتم تقديم المنتوج إلى السوق:

- لتلبية حاجة السوق حين ما يجهز في المنظمة.
- لتلبية حاجة السوق وفي الوقت المناسب.
- لتلبية حاجة السوق في كل وقت.
- كل ما ذكر صحيح.

9. التصميم الأولي هي :

- مرحلة من مراحل تطوير المنتج.
- من إستراتيجيات تقديم المنتج الجديد.
- من أسباب إستمرارية التخطيط للمنتج الجديد.
- كل ما ذكر أعلاه.

10. التكامل :

- من نتائج التسويق.
- من أسباب التسويق.
- من أهداف التسويق.
- من خصائص التسويق.

أ. استراتيجية قيادة التكنولوجيا.

ب. استراتيجية قيادة السوق.

ت. استراتيجية التفاعل المتبادل للوظائف.

3. تدخل المنافسة على المنتوج في:

أ. مرحلة النمو.

ب. مرحلة النضج.

ت. مرحلة التدهور و الانسحاب.

ث. كل ما ذكر أعلاه.

4. التبسيط و التتميط هما من :

أ. متطلبات التصميم الجيد.

ب. متطلبات الإنتاج الجيد.

ت. خصائص استراتيجية الدخول و الخروج.

5. اختلاف التوكيد التشغيلي هو من :

أ. الآثار المهمة التي تترتب على دورة حياة المنتج.

ب. خصائص دورة حياة المنتج.

ت. سياسة دورة حياة المنتج.

ث. كل ما ذكر صحيح.

السؤال رقم 2: أكمل الفراغات بالكلمات التالية : التكنولوجيا الحديثة، بحوث السوق، تستطيع انتاجه، ملائمة، تخطيط و تطوير المنتج، مراجعة، توليد أفكار، التسويق، الدخول المبكر و الخروج المتأخر، المنتوج الجديد، أقل وقتا، كميات صغيرة، تصفيتها، مرن. (15) درجة

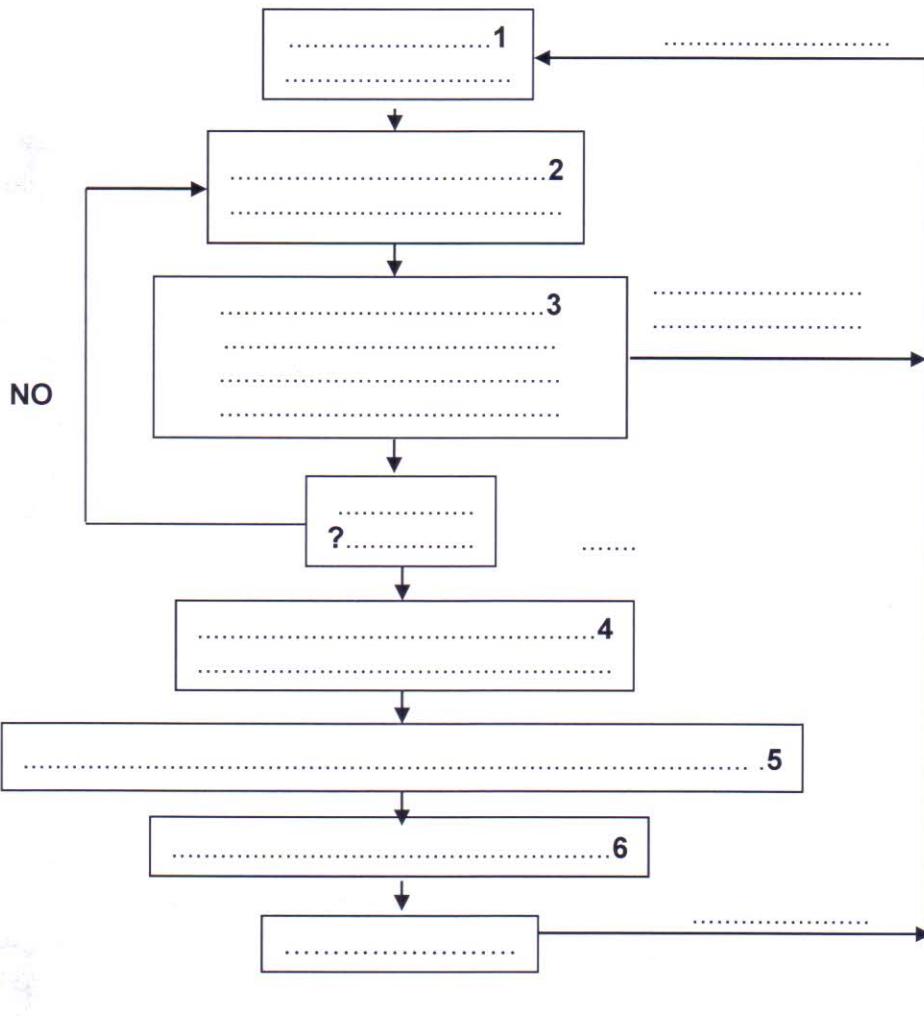
1. يعني تحديد الحاجات و الرغبات و الاهتمامات الخاصة بالأسواق المستهدفة و تقييم المستوى المرغوب من الإنتاج بطريقة اكثر فاعلية و من المنافسين.

2. يشمل المنتوج او الخدمة الجديدة جميع الأنشطة التي تعود الى تقديم منتجات او خدمات جديدة او تلك التي تعود الى تقويم و المنتجات او الخدمات الحالية المراد التخلص منها.

3. وفقا لاستراتيجية قيادة السوق ينبغي ان تبيع المنظمة ما اي أن حاجات المستهلك هي الاساس الذي يستند عليه فالتركيز هنا يعتمد على تحديد المنتجات الجديدة وفقا لاحتاجات السوق.

4. من خلال مرحلة او الخدمة يتم لمنتجات او خدمات جديدة ومن ثم وتحويلها الى تصاميم نهائية. وتعتبر التكاليف المتعلقة بالتخفيط والتصميم والاختبار ونصب المعدات للإنتاج تكاليف ثابتة ترد فيما بعد.
5. من خصائص استراتيجية هو أن المنظمة تقدم المنتج الجديد الى السوق لأول مرة وتبقى معه حتى انتهاء دورة حياته. ويطلب من العمليات وجود نظام انتاج قادر على التحول من نظام انتاج لمنتجات متنوعة الى نظام انتاج ينتج كميات كبيرة بكلفة واطنة لمنتج نمطي. أي القدرة على التحول من استراتيجية التميز بالمنتج الى استراتيجية الكلف المنخفضة.
6. ان التصميم الجيد لا يعني بالضرورة استخدام او الاكثر طرازا ، ان ما هو مطلوب استخدام التكنولوجيا الاكثر او انسجاما لتحقيق الغرض من المنتج بسهولة وبسعر ارخص و بما يوثق به كلما كان ذلك ممكنا.

.7



السؤال رقم 3: أجب عن الاسئلة التالية (35 درجة)

1. أذكر الاعتبارات المهمة في تصميم المنتج الجديد
2. ما هي المبادئ الأساسية في تصميم المنتجات لأجل الانتاج و كيف يمكن تحقيقها؟
3. ما هي مقاييس جودة تصميم المنتج الجديد؟
4. ما هي خصائص استراتيجيات الدخول والخروج؟
5. ما هي مكونات استراتيجية التنافس؟

بالتفقيق